



Oliver Horacek

📅 21. Juni 1969

🇦🇹 Staatsbürgerschaft: Österreich

✉️ oliver@horacek.co.at

🏠 Schererstrasse 22/24/27, 1210
Wien, Österreich

☎️ +436504672235

Statement

Absolute Kundenorientierung auf Basis der Bedarfsanalyse gepaart mit fachlicher Kompetenz sowie Abschlußstärke liefern langfristig zufriedene Kundenbeziehungen.

Berufserfahrung

Verkaufsleiter 11/2019 – 05/2020

ROHOF Waffenhandel GmbH

Leitung des Vertriebes und direkte Betreuung von ca. 400
Waffenhandelsgeschäften in ganz Österreich.
Anstellungsart: Vollzeit

Selbständiger Handelsvertreter 08/2016 – 10/2019

Handelsagentur Horacek

Inhaber/Geschäftsführer einer eigenen Handelsagentur. Durchführung von
kaufmännischen und technischen Vertriebsprojekten.

Besondere Erfolge: zweistellige Umsatzsteigerung
Anstellungsart: Teilzeit

Vertriebsleiter & Key Account Manager 10/2015 – 07/2016

IT-Solutions Philipp Seidl

Vertriebsleiter und Key Account Manager.

Leitung des Vertriebes sowie Betreuung der Key Account Kunden.
Anstellungsart: Vollzeit

Selbständiger Handelsvertreter 08/2006 – 09/2015

Handelsagentur Horacek

Inhaber/Geschäftsführer einer eigenen Handelsagentur. Durchführung von
kaufmännischen und technischen Vertriebsprojekten, zuletzt:

- Key Account Management bei Fa. ConCardis GmbH
- Gebietsstellenleiter bei Fa. Bezirksblätter NÖ

Besondere Erfolge: zweistellige Umsatzsteigerung

Inhaber 01/2004 – 07/2010

RC-SHOP

Vertrieb, Aufbau, Einstellung und Wartung von ferngesteuerten Flugmodellen,
speziell auch Hubschraubern und Koptern. Abhaltung von Flugunterricht als
Fluglehrer von ferngesteuerten Flugmodellen.

Teamleiter & Key Account Manager 10/2005 – 07/2006

Wer liefert was? GmbH

Führung eines 10-köpfigen Außendienstteam sowie Betreuung der
österreichischen Key Account Kunden.
Anstellungsart: Vollzeit

Key Partner Betreuung Schneider Electric GmbH	09/2004 – 09/2005
Betreuung der österreichischen Key Account Kunden sowie der Großhandelspartner (3-stufiger Vertrieb) im Bereich von erklärungsintensiven technischen Investitionsgüter (Elektrotechnik).	
Besondere Erfolge: zweistellige Umsatzsteigerung Anstellungsart: Vollzeit	
Sales Manager für Spektroskopie Shimadzu GmbH	08/2002 – 03/2004
Betreuung der österreichischen Key Account Kunden im Bereich von erklärungsintensiven technischen Investitionsgüter (Analysetechnik).	
Auszeichnung "European Sales Award" als einer der besten Verkäufer Europas. Anstellungsart: Vollzeit	
Medienberater Herold Business Data GmbH	06/2000 – 07/2002
Angestellter im Außendienst bei HEROLD Business Data AG im Anzeigenverkauf, Betreuung von Firmenkunden.	
Besondere Erfolge: zahlreiche Verkaufsauszeichnungen Anstellungsart: Vollzeit	
Inhaber/Geschäftsführer CompuSoft	04/1998 – 05/2000
Inhaber/Geschäftsführer eines EDV-Unternehmens. Vertrieb von EDV Hard- und Software sowie EDV Dienstleistungen.	
Bezirksinspektor im Aussendienst BUNDESLÄNDER Versicherung jetzige UNIQA	04/1991 – 03/1998
Angestellter im Versicherungsaußendienst. Verkauf sämtlicher Versicherungssparten, Spezialisierung auf Firmenversicherungen.	
Mehrfache Auszeichnungen und erfolgsbasierte Beförderungen bis zum Bezirksinspektor.	

EDV - Netzwerktechnik Abschluß mit Auszeichnung	09/1996 – 06/1997
Versicherungskaufmann im Aussendienst Dreijährige Ausbildung zum Versicherungskaufmann im Aussendienst	04/1991 – 04/1994
Elektromechaniker und Maschinenbauer -	07/1985 – 02/1989
Doppellehre als Elektromechaniker und Maschinenbauer, Abschluß mit Auszeichnung.	
Betriebselektriker -	07/1985 – 02/1989
Zusätzlicher Lehrabschluß als Betriebselektriker.	

Ausbildung

09/1982 – 06/1985

HTL Elektrotechnik

Weiterbildung

Seminar für Marketingaktivitäten 1997
WIFI

Seminar für Verkaufspsychologie 1996
WIFI

Seminar für Werbemaßnahmen 1995
WIFI

Prüftechniker für elektrische Anlagen unter 1000 Volt 1990
Kuratorium für Elektrotechnik

Div. Elektronikurse 1989
Landesinnung der Mechaniker

Auszeichnungen

Auszeichnung für zweistelliger Umsatzsteigerung im technischen Vertrieb 2005

Auszeichnung mit dem "European Sales Award" 2004

Auszeichnung als bester Verkäufer 2002

Auszeichnung als bester Verkäufer 2001

Auszeichnung als bester Verkäufer 2000

Gewinner des Vertriebswettbewerbes 1995

Beförderung zum Versicherungsbezirksinspektor im Aussendienst 1993

Beförderung zum Versicherungsinspektor im Aussendienst 1992

Fähigkeiten

Kenntnisse		Sprachen	
Business Development	Fortgeschritten	Deutsch	Muttersprache
Excel	Fortgeschritten	Englisch	Fließend
Führerschein B	Fortgeschritten		
Fundierte Technische Ausbildung	Fortgeschritten		
HTML	Fortgeschritten		
Jahrzehntelange Vertriebs Erfahrung	Fortgeschritten		
Mathematik	Fortgeschritten		
Microsoft Word	Fortgeschritten		
MS-Office	Fortgeschritten		
MS-Word	Fortgeschritten		
Vertriebsleitung	Fortgeschritten		

Interessen

Fotographie, Ferngesteuerter Flugmodellbau (Vizestaatsmeister), Jagd, Ausbildungen zum Jagdschutzorgan (Jagdaufseher), Sportschiessen (Niederösterreichischer Landesmeister), Boote, Leiter des Nationalteams während der WM 2000

Freitext

Als erfolgreicher, vielfach ausgezeichnete Verkaufsprofi mit jahrzehntelanger Vertriebs Erfahrung, erstklassigem Auftreten und fundierter technischer Ausbildung sehe ich mich als seltene Mischung zwischen Techniker, Werbe- und Vertriebsprofi.

Über Jahrzehnte angesammelte Vertriebs Erfahrung ist nicht zu kompensieren, für Qualität und Erfolg unentbehrlich und damit der einzige Garant für das konsequente Erreichen von ehrgeizigen Umsatzzielen.

Sie wissen, Topverkäufer sind schwer zu finden und deswegen eine wichtige Betriebsressource.

Dann bin ich die richtige Person für Sie.